



You produce it, dash manages it!

Das preisgekrönte Optimus dash –
ändert die Regeln für MIS!

Optimus dash

Optimus dash - das bahnbrechende MIS mit einzigartiger Funktionalität. Egal welcher Prozess oder Bedruckstoff - dash kann damit umgehen. Der Nutzen für unsere Kunden ist maximaler Gewinn aus jedem Auftrag!

Das Einkaufsverhalten in der Druckbranche hat sich während der vergangenen Jahre geändert. Die Kunden kaufen nicht mehr nur 'bedrucktes Papier' sondern das Produkt ist die vollständige Dienstleistung. Vor diesem Hintergrund wurde Optimus dash konzipiert. Schnelle Angebote, sowohl Produkt- als auch Kampagnenbasiert, sowie Automatisierung sind eines der Herzstücke des Systems.

Wir glauben außerdem, dass ein MIS zum Wachstum der Unternehmen unserer Kunden beitragen kann. Ein MIS ist längst nicht mehr nur ein Kalkulationssystem oder ein System zur Produktionssteuerung; es sollte ebenso dazu in der Lage sein, den Vertrieb zu unterstützen und die Vertriebsaktivitäten zu verbessern.

Optimus dash Inhalt

Unterstützung des Unternehmenswachstums

Vollständige Kontrolle der Produktion

Bleiben Sie in Verbindung und behalten Sie die Kontrolle

Behalten Sie Ihre Kosten unter Kontrolle

Lückenlose Kontrolle der Finanzen

Das Allerwichtigste - Management Information

Optimus dash Vertriebsmodule

Unterstützung des Unternehmenswachstums



dash Anfrage- & Angebots-Manager

Der Optimus dash Anfrage- und Angebots-Manager ist so konzipiert, dass der Anwender durch Beantwortung einer Reihe von Fragen sehr schnell und mühelos sowohl einfache als auch komplexe Angebote erstellen kann. Die Benutzerschnittstelle ist in hohem Maße konfigurierbar, es gibt keine Einschränkungen in der Art der konfigurierbaren Fragen. Alle logischen Prozesse können abgebildet werden.

Egal welches Produkt hergestellt werden soll, der Optimus Anfrage- und Angebots-Manager erstellt ein schnelles und präzises Angebot und generiert automatisch einen kompletten Produktionsauftrag in Optimus dash. Das alles mit einem Minimum an Eingaben, ohne dabei auf die detaillierten Analysemöglichkeiten zu verzichten, für die Optimus bekannt ist.

Sie können es verkaufen, der dash Angebots-Manager kann das entsprechende Angebot erstellen!

dash Sales Generator

Der dash Sales Generator zeigt Trends und Analysen der Umsatzdaten; essentiell für jedes Unternehmen um den Umsatz zu steigern und durch Konzentration auf profitable Aufträge den Gewinn zu maximieren.

Der dash Sales Generator bietet einzigartige Übersicht über Umsätze, Wertschöpfung und Gewinn. Die Daten können nach Kunden, Produktarten, usw. sortiert werden. Weitere Filterkriterien sind z.B. meistverkaufte Produkte, beste Kunden, am wenigsten verkaufte Produkte, Produkte mit dem höchsten Gewinn. Damit sind die wirklich wichtigen Informationen auf einen Blick verfügbar - z.B. 'Ist das meistverkaufte Produkt auch das gewinnbringendste Produkt?'

Mit dem dash Sales Generator bieten unsere Kunden die richtigen Produkte den richtigen Kunden an!



dash Campaign Manager

Der dash Campaign Manager hilft unseren Kunden, mit wenig Aufwand und Kosten in Kontakt zu ihren Kunden zu bleiben. Effizientes, kostengünstiges Marketing ohne zusätzliche Gemeinkosten!

Der dash Campaign Manager verwendet die Daten des dash Sales Generator um per E-Mail oder Mailing Aktionen gezielt die Kunden und die potentiellen Kunden anzusprechen bei denen die größten Erfolgchancen bestehen. Solche Aktionen können zum Beispiel Sonderangebote oder neue Produkteinführungen sein, sowie gezielte Angebote spezifischer Produkte an bestimmte Kunden.

Der dash Campaign Manager hilft unseren Kunden in Kontakt zu ihren Kunden zu bleiben!

Optimus Kundenservice

Optimus hat erkannt, dass es für moderne Druckbetriebe von größter Wichtigkeit ist, ihren Kunden exzellenten Service zu bieten; besonders die Kundenbindung und die Zufriedenheit der Kunden werden dadurch verbessert.

Mit dem Modul Optimus Kundenservice stehen dem Kundenberater im Telefongespräch mit dem Kunden alle Informationen, aktuelle und auch historische, auf einer übersichtlichen Benutzeroberfläche zusammengefasst zur Verfügung.

Hauptziel bei der Entwicklung des Kundenservice-Moduls war eine einfache Navigation mit deren Hilfe der Kundenberater alle Fragen des Kunden am Telefon schnell, umfassend und professionell beantworten kann. Informationen über Angebote, Aufträge, Proofs, Lieferungen, Rechnungen, Lagerbestände und Verkaufsaufträge sind unmittelbar verfügbar.

Optimus Kundenservice bietet sofortige Information und damit unmittelbare Kundenzufriedenheit!

Optimus dash

Vollständige Kontrolle der Produktion

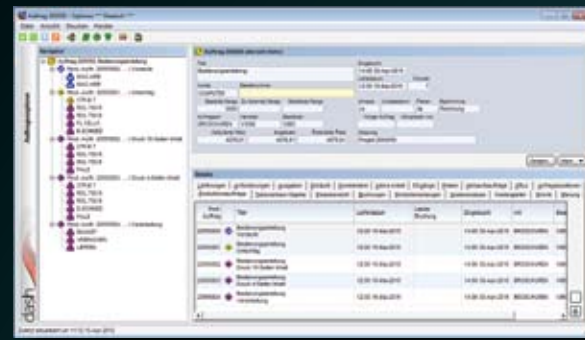
Auftragsverfolgung

Im Optimus Auftragsexplorer kann der User auf einem Bildschirm den Produktionsablauf mit allen Arbeitsschritten in einer Baumstruktur sehen. Über Tabulatoren sind darüber hinaus auf einzigartig anwenderfreundliche Weise alle weiteren für den Auftrag relevanten Informationen sichtbar.

Aus einem erfolgreichen Angebot im Anfrage- und Angebots-Manager wird automatisch ein Auftrag angelegt, mit allen Produktionsaufträgen, Arbeitsschritten, Lieferungen, fakturierbaren Objekten (für die Rechnung), Proofs, Materialanforderungen und kalkulierten Zeiten.

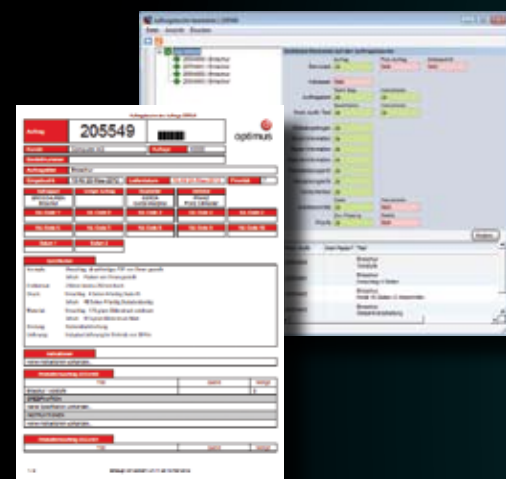
Produktionsaufträge sind definierte Abschnitte des Produktionsablaufes innerhalb eines Auftrages. So können beispielsweise der Umschlag und der Inhalt einer Broschüre zwei separate Produktionsaufträge sein und es ist problemlos möglich an diesen beiden Elementen des Auftrages gleichzeitig zu arbeiten. Ein Vergleich der kalkulierten zu den tatsächlichen Kosten ist sowohl für das einzelne Element als auch den gesamten Auftrag jederzeit möglich.

Unterhalb der Ebene der Produktionsaufträge befinden sich die Arbeitsschritte – dies sind die Schritte, oder auch Aktivitäten, welche ausgeführt werden müssen um ein Element zu produzieren. Farbige Symbole zeigen den Status des Auftrages, der Produktionsaufträge und der Arbeitsschritte.



Auftragskommentare

Mit Optimus Auftragskommentaren kann der Produktionsmitarbeiter dem Auftrag per BDE freie Textkommentare hinzufügen und zwar unmittelbar dann wenn es erforderlich ist. Die Kommentare werden automatisch mit einem Zeitstempel versehen. Dadurch wird die Kommunikation zwischen den Abteilungen und letztendlich auch zum Kunden verbessert und die Informationsqualität erhöht. Informationen aus der Produktion werden unmittelbar erfasst und sind sofort im Auftragsexplorer sichtbar.



Verzeichnisse für Auftragsdateien

Aus dem Auftragsexplorer heraus ist direkter Zugriff auf Bilddateien (in niedriger Auflösung), Word-, Excel-, PDF- oder sonstige Dokumente möglich. So kann zum Beispiel jeder Mitarbeiter, ob in der Produktion oder im Kontakt zum Kunden, sehen wie das fertige Produkt aussehen wird.

Auftragstasche

Wir sind uns dessen bewusst, dass die Auftragstasche die 'Bibel' eines Auftrages ist; sie ist der Schlüssel für eine reibungslose Produktion. Deshalb wurde die Auftragstasche für maximale Flexibilität entwickelt. Der Anwender kann selbst entscheiden welche Informationen auf der Tasche gedruckt werden sollen. Die verfügbaren Informationen sind zum Beispiel: Barcodes, Technische Spezifikation, Arbeitsanweisungen, Einteilungsbogen, Proofs, Material, Fremdleistungen und Verpackung.

Proofverfolgung

Aufträge können sich verzögern weil Proofs nicht rechtzeitig erstellt oder genehmigt werden, deshalb haben wir umfangreiche Möglichkeiten zur Nachverfolgung von Proofs und damit zusammenhängender Informationen implementiert. Der Schlüssel sind stets aktuelle Informationen über den Proofstatus, die Produktionsplanung wird in Echtzeit informiert und kann entsprechend reagieren. Ein Proof kann einen der folgenden Status haben: Geplant, Wartet auf Entscheidung, Genehmigt, Zurückgewiesen, Genehmigt mit Änderungen oder Storniert.

Materialwirtschaft

Das Optimus Lagerverwaltungsmodul ist die umfassende Lösung um eine genaue Kontrolle von Lagerbeständen und Kosten sicherzustellen. Die tatsächliche Lagersituation, sowohl Mengen und Lagerorte, als auch Bestandswerte ist jederzeit ersichtlich. Bestände werden unterschieden in für Aufträge reserviertes, freies und kundeneigenes Material. Alle Lagerbewegungen werden protokolliert und sind auswertbar.

Die Optimus Materialwirtschaft umfasst Bedarfsmeldungen, Bestellungen, Wareneingänge und Materialausgaben sowohl von Rohmaterial als auch von Posten ohne physischen Bestand wie z.B. Fremdleistungen. Darüber hinaus gibt es umfangreiche Funktionalität zur Überwachung und zur Verwaltung von Fertigwaren. Jedem Auftrag werden die tatsächlichen Kosten automatisch zugebucht.

Wenn aus einer Kalkulation ein Auftrag eingebucht wird, dann werden die Anforderungen automatisch generiert, eine manuelle Eingabe ist nicht nötig. Wenn das System so konfiguriert ist, dann wird auch der entsprechende frei verfügbare Lagerbestand automatisch für den Auftrag reserviert. Die Materialausgabe erfolgt nach der FiFo-Regel, die Bestände werden so gering wie möglich gehalten.

Jeder Materialposten erlaubt Materialbuchungen in alternativen Mengeneinheiten, die Umrechnung erfolgt automatisch. z.B. in Kalkulation und Bestellung wird die Basiseinheit 'Bogen' verwendet, der Wareneingang jedoch erfolgt in KG oder Tonnen. Darüber hinaus können für jeden Posten Mindest- und Höchstbestände sowie die maximale Lagerdauer und die Beschaffungszeit definiert werden. Sobald der Mindestbestand unterschritten wird erfolgt eine Benachrichtigung. All diese Informationen ermöglichen eine sehr effiziente Lagerhaltung.

Ein weiterer Bestandteil der Optimus Materialwirtschaft sind umfangreiche Berichts- und Analysemöglichkeiten über z.B. Lagerstatus, Inventur, Lagerbestand, Lagerbewegungen, etc.

Lieferungen

Mit dem Optimus Liefermodul können alle Arten von Lieferungen abgewickelt und kontrolliert werden, nicht nur die Lieferung von Fertigwaren an Kunden, sondern auch an Fremdleistungsfirmen, von Fremdleistern an Kunden und sogar von Kunde zu Kunde!

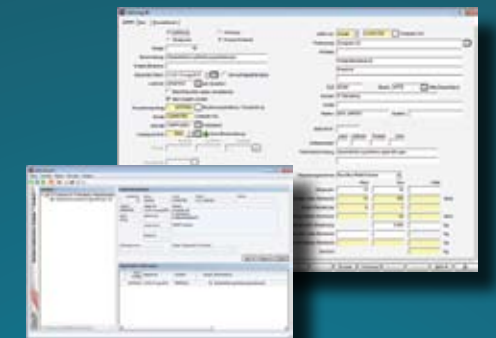
Eine Listenansicht zeigt alle Lieferungen mit ihrem geplanten Datum, der geplanten Liefermethode, dem Gewicht, sowie der Menge und der Artikelbeschreibung

Lieferungen werden entweder in einem Produktionsauftrag oder direkt im Liefermodul angelegt. Bereits beim Anlegen einer Lieferung wird eine Liefermethode gewählt, so kann schnell und einfach eine Versandplanung nach Datum und Lieferart durchgeführt werden.

Jede Lieferung durchläuft eine Reihe von Stadien. Sobald ein Lieferdatum geplant ist, können der Lieferschein und die Lieferetiketten entweder aus dem Auftrag heraus oder direkt im Liefermodul gedruckt werden. Wenn dies geschehen ist, folgt der nächste Status - die Lieferung wird im Auftrag und der Listenansicht der Lieferungen als 'Lieferbereit' gekennzeichnet.

Nachdem die Ware tatsächlich das Haus verlassen hat, genügt ein Klick und die Lieferung erhält den Status 'verschickt'. Datum und Uhrzeit werden automatisch ergänzt.

Das Optimus Auftragssystem bietet vollständige Transparenz und Kontrolle - das Resultat ist effiziente und kostengünstige Produktion!



Optimus Betriebsdatenerfassung (BDE)

Die Optimus BDE ermöglicht die unmittelbare Erfassung aller während der Produktion anfallenden Kosten - Zeit und Material. So ist eine effiziente Kontrolle der laufenden Produktion möglich.

Weil die Optimus BDE nur einen Browser benötigt, ist sie Betriebssystem-unabhängig. Die einfache und übersichtliche Benutzeroberfläche kann so konfiguriert werden, dass nur die Mitarbeiter und Aktivitäten angezeigt werden, die für das jeweilige Erfassungsterminal relevant sind. Nachdem der Bediener seinen Personalcode, die Auftragsnummer und den Arbeitsschritt eingeben hat, beginnt die Aufzeichnung. Die erfassten Zeiten und Mengen werden auf den gewählten Produktionsauftrag und Arbeitsschritt oder als unproduktive Zeit, wie z.B. Maschinenwartung, gebucht.

Bleiben Sie in Verbindung und behalten Sie die Kontrolle

Optimus Arbeitsschrittplanung

Mit der Optimus Arbeitsschrittplanung steht der Produktionsleitung ein effizientes Hilfsmittel zur Produktionsplanung zur Verfügung. Die anstehenden Arbeitsschritte und alle dazugehörigen Daten können auf einfache Weise sortiert und gefiltert werden, z.B. nach Abteilung oder Kostenstelle.

Ein Arbeitsschritt ist ein definierter Prozess im Produktionsablauf. Die Optimus Arbeitsschrittplanung verwendet die Daten der Arbeitsschritte aus dem Optimus Auftragsmodul, die nach verschiedenen Kriterien gefiltert, sortiert und in ihrer Darstellung angepasst werden können – so wird ein Arbeitsplan daraus, der zusätzlich noch mit dem geplanten Start und Ende des jeweiligen Arbeitsschritts komplettiert wird. Die Filterkriterien können als benutzerspezifische Suchläufe gespeichert werden. Das sorgt für Schnelligkeit und Konsistenz.

Die Optimus Arbeitsschrittplanung zeigt in einem Bildschirm die zu jedem Arbeitsschritt gehörigen Aktivitäten, Proofs, Materialanforderungen und die Auftragsdaten. Zusätzliche Informationen wie kalkulierte Zeit, tatsächliche Zeit, kalkulierte und tatsächliche Produktionsmengen vervollständigen den Überblick.

Optimus Connect

Optimus Connect wurde entwickelt um von Druck- und Verarbeitungsmaschinen automatisierte Rückmeldungen zu bekommen, egal wie alt die Maschinen sind.

Zwar sind neue Maschinen größtenteils JDF-fähig, mit älteren Maschinen ist eine vollständige Vernetzung jedoch kaum zu verwirklichen. Optimus Connect schließt diese Lücke. Nur wenige Benutzereingaben sind erforderlich um auch von älteren Druck- und Verarbeitungsmaschinen automatisierte Rückmeldungen in Echtzeit zu bekommen. Das Optimus Connect Modul besteht aus der Hardware (der Connect Box) und der Software, die nötig ist um Mengen und Zeiten zu erfassen.

Die Connect Box kann prinzipiell an jede Maschine angeschlossen werden. Entweder ein vorhandenes Signal oder ein bzw. mehrere elektrisch entkoppelte Sensoren werden verwendet um z.B. Gutbogen, Makulatur und Geschwindigkeit aufzuzeichnen.

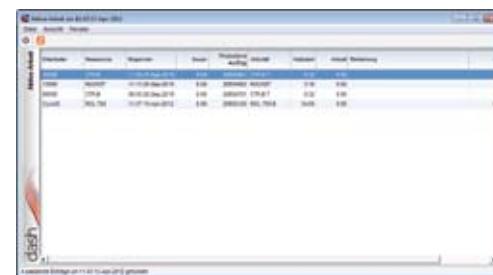
Nachdem der Bediener in einem übersichtlichen und einfach zu bedienenden Dialogfenster die Auftragsnummer und den Arbeitsschritt eingeben hat, beginnt die Aufzeichnung. Die erfassten Zeiten und Mengen werden auf den gewählten Produktionsauftrag und Arbeitsschritt oder als unproduktive Zeit gebucht.

Eine elektronische Auftragstasche mit allen wichtigen Informationen zum Auftrag steht zur Verfügung. Der Produktionsmitarbeiter kann Materialausgaben buchen und Kommentare zum Auftrag lesen und verfassen.

Optimus – vollständige Kontrolle und Transparenz für die Produktionsleitung!

Optimus Aktive Arbeit

Der Programmteil 'Aktive Arbeit' zeigt in Echtzeit alle aktuellen Tätigkeiten der Mitarbeiter. Der Produktionsleiter sieht auf einen Blick, was im Betrieb gerade geschieht – wer arbeitet an welchem Arbeitsschritt, oder führt z.B. eine Wartungsarbeit durch. Angezeigt werden der Mitarbeitercode, die Kostenstelle, der Produktionsauftrag und die Aktivität und natürlich die kalkulierte und die aktuelle Zeit. Wenn die kalkulierte Zeit überschritten wird, dann wird dies durch ein Warnsymbol deutlich hervorgehoben – so sind mögliche Engpässe oder Verzögerungen schnell erkennbar.



Optimus dash

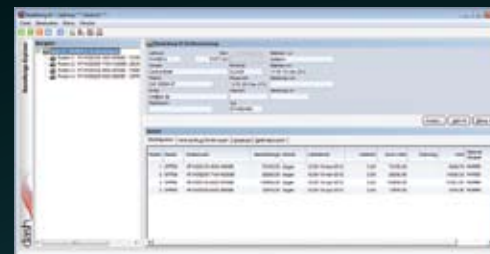
Behalten Sie Ihre Kosten unter Kontrolle

Optimus Bestellungen

Das Optimus Bestellmodul ist ein umfangreiches, dabei einfach zu bedienendes System, das effizienten Einkauf und Beschaffung wirksam unterstützt. Bedarfsmeldungen und Bestellungen aller Materialien und Fremdleistungen die für den Betrieb einer Druckerei nötig sind werden erfasst und überwacht.

Wenn aus einer Kalkulation ein Auftrag eingebucht wird, dann werden die Bedarfsmeldungen für Material und Fremdleistungen automatisch erzeugt. Wenn nicht genügend Lagerbestand vorhanden ist um den Bedarf zu decken, dann sorgt die Optimus Materialwirtschaft dafür, dass die Informationen unmittelbar im Bestellmodul weiter verwendet werden können. Sehr einfach können aus den Bedarfsmeldungen Bestellungen pro Auftrag oder pro Lieferant, täglich oder nach Bedarf generiert werden.

Der momentane Status einer Bestellung ist durch Symbole einfach erkennbar. Bestellungen können entweder ausgedruckt, oder direkt per E-Mail an den Lieferanten geschickt werden. Das Bestellmodul ist durch seine Flexibilität gleichermaßen für zentrale und dezentrale Beschaffung geeignet.



Optimus Bestellgenehmigungen

Ein einfach zu bedienendes zusätzliches Modul mit dessen Hilfe das Budget bzw. das Ausgabelimite der Einkäufer begrenzt und kontrolliert werden kann.

Mit dem Modul Optimus Bestellgenehmigungen wird, entsprechend der Hierarchie im Unternehmen, das Budget limitiert bis zu dessen Grenze ein Mitarbeiter Waren einkaufen oder Bestellungen genehmigen darf. Das jeweilige Ausgabelimite kann pro Materialgruppe und pro Mitarbeiter festgelegt werden.

Die Bestellgenehmigungen verhindern, dass ein Einkäufer eine Bestellung ausdruckt oder per E-Mail verschickt, wenn die Bestellung außerhalb seines Limits liegt. So wird sichergestellt, dass nur genehmigte Bestellungen das Unternehmen verlassen.

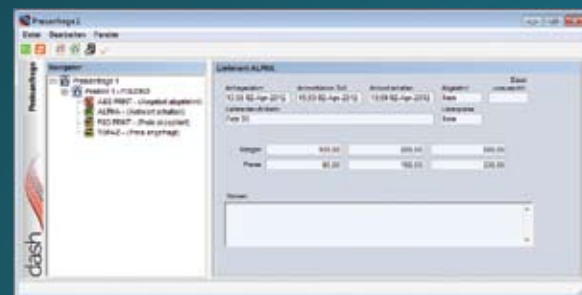
Wenn ein Einkäufer eine Bestellung außerhalb seines Limits einbucht, dann kann er unmittelbar sehen, wer die zur Genehmigung erforderliche Berechtigung hat und ihm eine automatisch generierte E-Mail senden die darüber informiert, dass eine Bestellung auf Genehmigung wartet. So treten keine Verzögerungen auf.

**Optimus Bestellwesen –
behalten Sie Ihre Kosten
unter Kontrolle!**

Optimus Fremdleistungs-Manager

Der Optimus Fremdleistungs-Manager wurde entwickelt, um automatisiert Preise von verschiedenen Lieferanten anzufragen. Auch hier findet sich das Grundprinzip von Optimus dash: Hochgradige Automatisierung und damit Geschwindigkeit um dem Kunden schnellstmöglich antworten zu können!

Der Vorgang ist einfach: Wählen Sie welches Element des Auftrags als Fremdleistung vergeben werden soll, geben Sie einmalig die Details ein, wählen Sie mehrere geeignete Lieferanten aus - dann wird automatisch eine Anfrage erzeugt und per E-Mail verschickt. Der Fremdleistungs-Manager zeichnet die Rückantworten in Echtzeit auf, präsentiert die Informationen und ermöglicht so eine qualifizierte Einkaufsentscheidung.



Optimus Verkaufsaufträge

Das Optimus Modul Verkaufsaufträge wurde entwickelt um mit geringstmöglichem Arbeitsaufwand Fertigwaren, sowohl selbst hergestellte als auch reine Handelsware, zu versenden und zu fakturieren. Die nahtlose Integration in das Optimus Auftrags- und Materialwirtschaftssystem garantiert maximale Effizienz.

Aufträge werden erfasst, beliebig viele Artikel dem Auftrag hinzugefügt, Abrufaufträge berücksichtigt, Lagerbestände reserviert, Auftragsbestätigungen, Ausfasslisten, Ladelisten, Lieferscheine und Rechnungen werden erstellt, ohne dass Daten mehrfach eingegeben werden müssen.

Wenn ein Verkaufsauftrag angelegt wird, dann wählt der Anwender zuerst den gewünschten Artikel aus einer Liste aller Materialposten die zum Verkauf vorgesehen sind. Die Liste enthält Angaben zu den Lagerbeständen und den bereits anderweitig reservierten Mengen; nur der freie Bestand steht zur Verfügung. Auf einen Blick ist sichtbar, ob Bestände aufgefüllt werden müssen. Wenn ein Artikel nicht vorrätig ist, dann kann der Anwender entweder einen der vorgeschlagenen alternativen Artikel wählen, oder eine Anforderung erzeugen aus der dann im Bestellmodul eine Bestellung wird. Der für den jeweiligen Artikel hinterlegte Verkaufspreis oder die Preisstaffel werden automatisch herangezogen. Der Anwender muss sich nicht darum kümmern, ob Preisvereinbarungen zu berücksichtigen sind. Natürlich ist die nötige Flexibilität vorhanden, anstelle des hinterlegten Verkaufspreises einen Sonderpreis zu verwenden.

Für die zur Lieferung anstehenden Verkaufsaufträge können Ausfasslisten und Ladelisten mit Menge, Artikelbezeichnung und Lagerort gedruckt werden; natürlich auch Lieferscheine. Die versandfertigen Lieferungen stehen in einer Liste die z.B. pro Tag sortiert und gefiltert werden kann – so erhält der Versandleiter einen Überblick über die anstehenden Lieferungen für die tägliche Versandplanung. Nach erfolgter Lieferung wird ohne erneute Dateneingabe die Rechnung erstellt. Pro Kunde kann definiert werden ob seine Rechnungen automatisch für jeden Auftrag oder gesammelt pro Tag, pro Woche oder pro Monat erstellt werden, so wie der Kunde es wünscht.

Viele der vorher genannten Vorgänge werden bevorzugt als Stapelverarbeitung ausgeführt, dadurch kann mit sehr wenigen Bearbeitungsschritten eine große Anzahl Aufträge abgearbeitet werden.

Optimus Verkaufsaufträge für die Organisation und Kontrolle von Fertigwaren

**Optimus dash
Fertigwaren perfekt
organisiert**

Optimus dash

Lückenlose Kontrolle der Finanzen

Optimus Rechnungen & Fakturierbare Objekte

Das Optimus Rechnungsmodul ist ein umfangreicher Programmteil um schnell Ausgangsrechnungen erstellen zu können – wichtig für zügigen Geldeingang!

Allen Rechnungen liegen ‚fakturierbare Objekte‘ zugrunde die bereits bei der Auftragsbuchung generiert werden. Sie werden wiederum aus der Angebotskalkulation übernommen und basieren auf dem Preis, zu dem der Auftrag erteilt bzw. bestätigt wurde. Der Rechnungstext kann automatisch aus dem Kalkulationstext oder dem Auftragstext generiert werden.

Mehrfache Texteingaben sind unnötig, natürlich kann der Rechnungstext bei Bedarf geändert oder ergänzt werden. Weitere fakturierbare Objekte für während der Produktion angefallene Mehraufwände können angelegt werden – so wird sichergestellt, dass alle Kosten nicht nur erfasst, sondern auch an den Kunden weiterberechnet werden.

Je nach Kundenwunsch können vollautomatisch Sammelrechnungen für z.B. alle Aufträge eines Monats erstellt werden, oder aber auch separate Rechnungen pro Auftrag. Die Art der Zusammenfassung kann pro Kunde individuell definiert werden.

Ausgangsrechnungen werden in Optimus erzeugt und ausgedruckt und können danach über die optionale FiBu-Schnittstelle an ein nachgelagertes Buchhaltungssystem übertragen werden. Eine Rechnung kann erst dann übertragen werden, wenn sie ausgedruckt wurde – so wird sichergestellt, dass nur Rechnungen die auch an den Kunden verschickt wurden zur FiBu übertragen werden. Im Gegenzug kann jede Rechnung auch nur einmal übertragen werden, doppelte Übertragung wird zuverlässig verhindert.

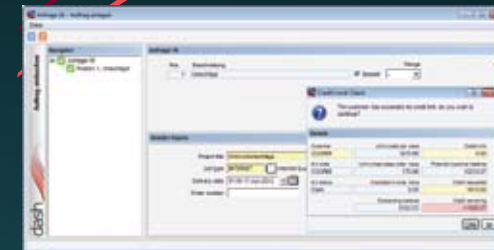
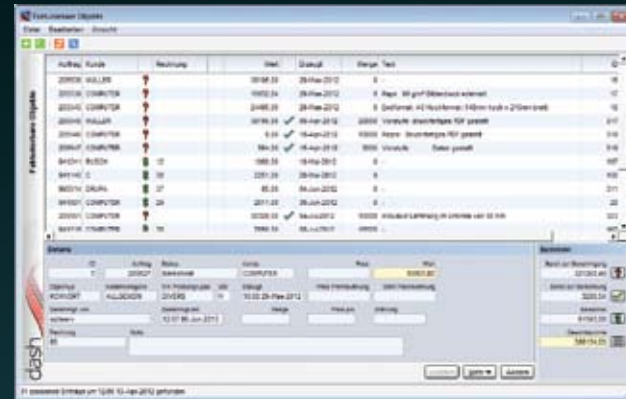
Bestandteil des Rechnungsmoduls ist eine detaillierte Auftragsanalyse nach Gewinn, Wertschöpfung und Deckungsbeitrag incl. der kalkulierten Werte, der aktuellen Werte und der Abweichung. Die Darstellung erfolgt wahlweise als Tabelle, Grafik oder Zusammenfassung.

Optimus Abgleich Eingangsrechnungen

Im Optimus Modul Abgleich Eingangsrechnungen werden alle Wareneingänge mit den jeweiligen Lieferantenrechnungen abgeglichen. Dadurch wird sichergestellt, dass die Eingangsrechnung korrekt ist und der Preis dem der Bestellung entspricht. Wenn entweder die Menge oder der Preis abweichen wird eine Warnung angezeigt.

Sobald die Eingangsrechnung mit dem Eingang verknüpft ist - also die Rechnungsprüfung erfolgt ist - erhält sie den Status ‚Genehmigt‘. Erst dann kann die Rechnung an das FiBu-System übertragen werden. Dieser Kontrollmechanismus stellt sicher, dass den Aufträgen immer exakt die richtigen Kosten belastet werden.

Über die Wareneingänge zu denen noch keine Rechnung erhalten wurde kann ein Bericht erstellt werden. So kann auf einfache Weise die Buchhaltung jeden Monat über die erforderliche Rückstellung informiert werden.



Optimus FiBu-Schnittstelle

Die Optimus FiBu-Schnittstelle bietet die nötige Flexibilität um Daten zwischen Ihrer vorhandenen Software zur Finanzbuchhaltung und Optimus auszutauschen. Die Vorteile einer nahtlosen Integration, die zudem leicht und einfach zu handhaben ist, liegen auf der Hand – Die Konsistenz und die Integrität der Daten werden verbessert, Daten müssen nicht mehrfach erfasst werden.

Die einzigartige offene Systemarchitektur von Optimus wurde entwickelt, um alle Möglichkeiten der Systemintegration zur Verfügung zu haben. Optimus lässt Ihnen die Freiheit, das für Ihre Belange am besten passende Finanzbuchhaltungs-System auszuwählen.

Damit die über die Optimus FiBu-Schnittstelle an das FiBu-System Ihrer Wahl übertragenen Rechnungen korrekt verbucht werden können, werden die in Optimus verwendeten Kunden- und Lieferantencodes sowie die Umsatzgruppen bzw. Erlöskonten den entsprechenden Konten der Finanzbuchhaltung zugeordnet.

Über die Optimus FiBu-Schnittstelle werden nicht nur Daten zur FiBu, sondern auch Informationen von der FiBu zurück an Optimus übertragen; beispielsweise zur Kreditlimitprüfung. Wenn ein neuer Auftrag angelegt wird, dann kann der Anwender auf einen Blick sehen, ob die Summe aus offenen Posten, Aufträgen in Produktion und Verkaufsaufträgen, noch nicht übertragenen Rechnungen und dem neu erteilten Auftrag das Kreditlimit des Kunden übersteigt. Wenn dies der Fall ist oder wenn der Kunde gesperrt ist, dann wird eine Warnung angezeigt und abhängig von seinen Berechtigungen kann der Sachbearbeiter diese Warnmeldung übergehen oder nicht.

Optimus für bessere Kontrolle der Finanzen, schnelleren Zahlungseingang und mehr Datenintegrität!

Optimus dash

Das Allerwichtigste - Management Information



Ob täglich, wöchentlich, monatlich, jährlich oder jedes Jahr wiederkehrend; Optimus dash bietet die entscheidenden Analysen um fundierte und auf vollständigen Informationen basierende strategische Entscheidungen zu treffen.

Optimus Desktop Meldungen

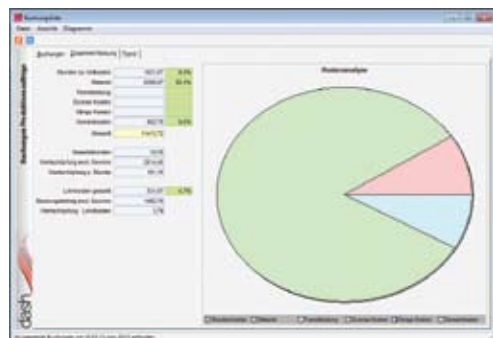
Optimus Desktop Meldungen wurden entwickelt, um schnell und einfach die wichtigsten Informationen für die tägliche Arbeit bereit zu stellen. Sie werden

entweder pro Anwender oder für eine Gruppe von Anwendern definiert; jedem Anwender werden nur die für ihn wichtigen Meldungen angezeigt.

Die Optimus Desktop Meldungen tun das, was ihr Name sagt: sie ‚melden‘ dem Anwender wichtige Informationen für seine tägliche Arbeit und signalisieren durch Ampelsymbole, wo Handlungsbedarf besteht. So werden Engpässe und Probleme auf einen Blick erkannt, bevor daraus ein Schaden entstehen kann.

Optimus Verkaufsanalyse

Die Optimus Verkaufsanalyse bietet schnellen und einfachen Zugriff auf Umsatzstatistiken. Die Datenbasis bilden die Umsatzzahlen des Unternehmens, die Daten werden in Echtzeit gewonnen und können sowohl numerisch auch als Diagramm angezeigt werden. Wie überall in Optimus, gibt es auch im Modul Verkaufsanalyse viele Optionen um die Werte zu filtern, zu sortieren oder die Darstellung anzupassen; die Umsätze pro Kunde, Produktart, Vertreter oder Bezirk sind so auf einen Blick sichtbar. Genauso einfach können detailliertere Analysen durchgeführt werden, z.B. das Verhältnis Umsatz zu Wertschöpfung, zu Lohnkosten, zu Deckungsbeitrag, zu Gewinn und weitere. Damit wird die Verkaufsanalyse zu einem mächtigen Werkzeug um die Umsätze und die Rentabilität zu analysieren.



Optimus Buchungsanalyse

Die Optimus Buchungsanalyse bietet schnellen und einfachen Zugriff auf Produktionskostenstatistiken. Im Optimus System werden alle Produktionskosten in Echtzeit erfasst. Die Buchungsanalyse gibt eine übersichtliche Darstellung dieser Daten, z.B. Produktionsstunden, Material und Fremdleistungen. Nach Bedarf kann diese Darstellung detailliert oder komprimiert, grafisch oder numerisch erfolgen. Im Modul Buchungsanalyse kommen die gleichen Prinzipien wie im gesamten Optimus System zum Einsatz: es gibt diverse Optionen um die Werte zu filtern, zu sortieren oder die Darstellung anzupassen. Dies ermöglicht einen unmittelbaren Überblick über die Produktionskosten nach Datumsbereich, Kunde, Abteilung oder Ressource (Mensch oder Maschine) und eine Kostenzusammenfassung.

Optimus Halbfabrikate

Das Optimus Modul Halbfabrikate zeigt schnell und einfach den momentanen Gesamtwert aller in Fertigung befindlichen Aufträge. Es bietet einen Überblick über die Anzahl der Aufträge, die aktuellen Kosten und den Auftragsbestand. Die Werte für Materialausgaben, Tageszettelbuchungen und hinzugekaufte Fremdleistungen werden stetig aktualisiert und in Echtzeit angezeigt. Der vollständige unfertige Auftragsbestand ist hier zusammengefasst. Darüber hinaus bietet die Halbfabrikate-Zusammenfassung eine Umsatzprognose. Diese wird aus den in diesem Monat zur Lieferung fälligen Aufträgen berechnet, unabhängig davon, ob sie bereits fakturiert sind oder noch fakturiert werden müssen.



Optimus Vision - Key Performance Indikatoren

Optimus hat erkannt, dass es notwendig ist die besten Geschäftspraktiken anzuwenden und vor diesem Hintergrund haben wir mit Vision in Print zusammengearbeitet, einer Organisation die eng mit der englischen Druckindustrie verbunden ist und die ein großer Befürworter des Lean Manufacturing Prinzips ist.

Optimus 2020 Vision wurde entwickelt um die riesige von Optimus erfasste Datenmenge so aufzubereiten, dass die für das operative Geschäft essentiell wichtigen Key Performance Indikatoren (KPI's, betriebswirtschaftliche Kennzahlen) als eine Reihe von übersichtlichen Anzeigeinstrumenten dargestellt werden. Auch hier ist es möglich zur genaueren Analyse der Werte in die Tiefe zu gehen.

Die spezifischen Key Performance Indikatoren sind:

- Gesamtanlageneffektivität (engl. Overall Equipment Effectiveness - OEE)
- Nicht beim ersten Mal richtig? - Retouren, Gutschriften und Nachdrucke.
- Rückfragen zu Auftragsaschen
- Lieferung termingerecht und komplett (engl. On Time In Full - OTIF)
- Produktivität der Mitarbeiter
- Wertschöpfung pro Person
- Umschlagshäufigkeit des Lagers
- Flächennutzung

**Optimus erfüllt jeden Bedarf an
Management Information!**



United Kingdom(Head Office)
+44 (0) 1483 740 233

Spain & Portugal
+34 917 242 670

South America
+57 311 894 6290

Germany
+49 (0) 171 301 7939

The Netherlands
+31 33 456 9477

Australia
+61 (0) 422 210 876

Italy
+39 05166 34901

South Africa
+27 (0) 832 520 079

Or email us
optimus@optimus2020.com

www.optimus2020.com

