



Se tu puoi realizzarlo, dash può gestirlo!

Optimus dash vincitore del premio
Cambiamo le regole del MIS!

Optimus dash

Con le sue funzioni innovative dash ha rivoluzionato il MIS. Può infatti gestire qualunque processo, consentendo ai nostri clienti di ottenere il massimo del profitto per ogni ordine acquisito!

Sono cambiati i tempi, oggi il Print Buyer non sceglie più carte ed inchiostro, ma il Prodotto nel suo complesso. Optimus dash è stato pensato per questo; offerte rapide o basate su campagne di promozione, con l'automazione come cuore del sistema.

In Optimus siamo convinti che il MIS può partecipare alla crescita del business del nostro cliente. E' passato infatti il tempo in cui il MIS era solo un motore per generare offerte od un sistema di controllo della produzione. Adesso deve essere utilizzato per guidare le vendite ed aumentare le attività commerciali.

Optimus dash Sommario

Un valido aiuto a Supporto della Crescita del Business

Controllo Totale sulla Produzione

Informazioni dal Tuo Sistema, sempre

Il Controllo sui Vostri Costi

Gestire le Forniture di Prodotti Finiti

Il Controllo Finanziario Completo

Tutte le Informazioni per la Gestione

Optimus dash Soluzioni Commerciali

Un valido aiuto a Supporto della Crescita del Business



dash Gestione Richieste ed Offerte

dash Gestione Richieste ed Offerte, è progettato per consentire all'utilizzatore di creare offerte con rapidità, siano esse complesse o semplici. Un'interfaccia completamente configurabile, guidata da una serie di variabili determinate dall'utilizzatore. Non vi sono restrizioni nella configurazione ed uso delle variabili che determinano la logica di business dell'azienda.

Che si tratti di produrre un lavoro o una campagna, siate certi che dash Gestione Richieste ed Offerte fornirà rapidamente un'offerta accurata, creando anche una commessa dettagliata all'interno di Optimus. Tutto ciò senza ulteriori digitazioni o duplicazione di dati, fornendo anche tutte le analisi per cui Optimus è famoso.

**SE PUOI VENDERLO, DASH RICHIESTE PUÒ
PRODURRE L'OFFERTA CORRISPONDENTE
AI CRITERI DEL PRODOTTO!**

dash Generatore Vendite

dash Generatore Vendite ti fa conoscere le analisi di tendenza sulle vendite, informazioni vitali per aumentare le vendite e assicurarsi che i lavori presi siano i più remunerativi.

dash Generatore Vendite offre un panorama unico sulle vendite, valore aggiunto e redditività per cliente e per prodotti venduti, racchiusi in un'unica videata, in forma numerica e grafica. Tra i diversi criteri di ricerca vi sono; i prodotti più venduti, i migliori clienti, i prodotti meno venduti e quelli che hanno generato il maggior profitto. Uno strumento che consente la facile identificazione delle informazioni essenziali per prendere le decisioni giuste, ad es. i prodotti più venduti sono quelli che generano il maggior profitto?

**DASH GENERATORE VENDITE PER
PROMUOVERE I PRODOTTI GIUSTI
VERSO I CLIENTI GIUSTI!**



dash Gestione Campagne

costruito su Generatore Vendite, è lo strumento ideale per consentire ai nostri clienti di promuovere sé stessi, con dash Gestione Campagne infatti si possono creare azioni di marketing efficienti e convenienti senza incidere sui costi generali!

Semplicità e velocità nel capitalizzare le opportunità identificate con dash Gestione Campagne, attraverso l'uso di e-mail o campagne stampate, mirate alla crescita del business. Ad esempio attraverso offerte speciali, messaggi indirizzati a clienti specifici o lancio di prodotti nuovi.

**MODULO DASH GESTIONE CAMPAGNE
AIUTA I NOSTRI CLIENTI A RESTARE IN
CONTATTO COI LORO CLIENTI!**

Optimus Assistenza Clienti

Per gli utenti di Optimus fornire un eccellente servizio ai propri clienti è certamente un'importante necessità, al fine di poterli fidelizzare. Attraverso Optimus Assistenza Clienti, viene offerto un accesso immediato a tutte le informazioni che possono aiutare a rispondere alle richieste del vostro cliente, in una visualizzazione centrica complessiva che comprende tutto lo storico del cliente che è al telefono.

Optimus Assistenza Clienti è progettato per operatori telefonici e fornisce visibilità di tutte le transazioni col cliente, compresi: offerte, lavori, prove, consegne, fatture, livelli di magazzino ed ordini di vendita; tutto in tempo reale.

**OPTIMUS ASSISTENZA CLIENTI
INFORMAZIONI Istantanee PER
L'IMMEDIATA SODDISFAZIONE
DEL CLIENTE!**

Optimus dash

Controllo Totale sulla Produzione

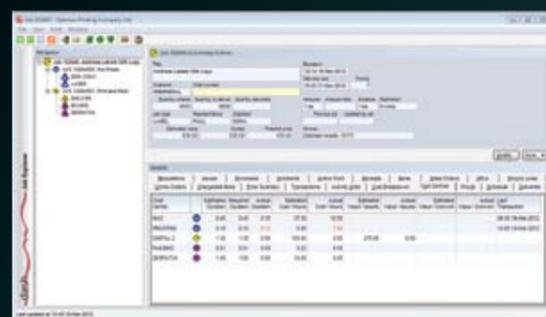
Monitoraggio Commessa

Optimus Job System in un'unica videata mostra il flusso di lavoro rappresentato in una struttura ad albero, ogni componente del flusso di lavoro viene chiaramente individuato in una finestra suddivisa da settori; ciò garantisce una semplicità di visione unica di ogni dettaglio del lavoro.

Ogni offerta confermata genera automaticamente la sua commessa dettagliata dal modulo dash Gestione Richieste ed Offerte, nella quale sono compresi gli elementi fatturabili, i relativi ordini di lavorazione, le attività, le consegne, le prove, i materiali necessari ed i tempi stimati.

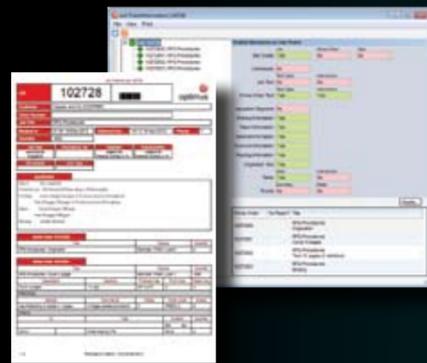
Gli ordini di lavoro sono frazionamenti del flusso di lavoro della commessa definiti dall'utente; ad esempio copertina e testi potrebbero apparire in due distinti ordini di lavoro all'interno della stessa commessa, ciò per permettere che i diversi elementi della commessa possano essere lavorati contemporaneamente, inoltre questo consente la comparazione tra fasi previste e fasi effettive in termini di consuntivazione, per ognuno degli elementi e per l'intera commessa.

Le attività individuali necessarie alla produzione degli elementi della commessa sono elencate all'interno di ogni ordine di lavoro. Icone colorate identificano lo stato di ogni attività.



Note di Lavorazione

Optimus Note di Lavorazione è un dispositivo che consente all'utente l'inserimento di note laddove necessario. Per garantire che le informazioni siano sempre accurate ed aggiornate sia durante la produzione di un lavoro che per lavori ripetitivi. Optimus Note di Lavorazione migliora le comunicazioni tra i reparti ma anche nei confronti del cliente che deve essere aggiornato sull'avanzamento dei processi.



Cartelle dei File di Commessa

Optimus Cartelle dei File di Commessa è uno strumento che consente di mantenere nel sistema immagini a bassa risoluzione, documenti e file accessibili dalle schermate di Optimus.

Una rappresentazione grafica del lavoro, sempre disponibile e molto utile, ad esempio per il personale di produzione e per chi è a contatto col cliente.

Cartella di Lavorazione

Il Cartella di Lavorazione è la bibbia della commessa, per questo è la chiave per garantire una produzione funzionale; ragione per la quale abbiamo progettato una Cartella di Lavorazione adatta ad offrire la massima flessibilità! La Cartella di Lavorazione Optimus consente all'utente di decidere quali informazioni sia necessario pubblicare, disponendo di codice a barre, specifiche tecniche, istruzioni speciali, diagrammi d'imposizione, prove, materiali, lavorazioni esterne e imballo.

Report di Commessa

Il Report di Commessa è la bibbia per la rappresentazione della commessa, per questo è la chiave per garantire una produzione funzionale; ragione per la quale abbiamo progettato una Cartella di Lavorazione adatta ad offrire la massima flessibilità!

Il Report di Commessa Optimus consente all'utente di decidere quali informazioni sia necessario pubblicare, disponendo di codice a barre, specifiche tecniche, istruzioni speciali, diagrammi d'imposizione, prove, materiali, lavorazioni esterne e imballo.

Gestione Magazzino e Inventario

Optimus Gestione Magazzino, la soluzione ideale e completa per la registrazione ed il monitoraggio delle transazioni sui materiali, che comprende il magazzino e le merci di proprietà del cliente. Per avere controllo, analisi e report su livelli di magazzino, valori, classificazioni ed allocazioni. Optimus Gestione Magazzino elimina la duplicazione di lavoro in quanto non è più necessario creare ulteriori fogli di calcolo per gestire i materiali di proprietà di ogni singolo cliente.

Optimus Gestione Magazzino aiuta nella richiesta, acquisto, ricevimento e resa in disponibilità di merci, inclusi materiali e lavorazioni esterne, garantendo inoltre l'accuratezza dei costi su ogni lavoro. Quando una quotazione accettata genera una commessa, tutti i materiali richiesti alla produzione vengono automaticamente elencati senza necessità di reinserimento manuale. La merce può essere resa automaticamente disponibile, oppure se le scorte dei livelli di magazzino sono insufficienti, viene notificata una richiesta d'ordine, in questo modo si possono mantenere bassi i livelli di magazzino.

Ogni codice articolo a magazzino può essere registrato in diverse unità di misura, es. tonnellate; chili; risme e fogli, per soddisfare le quantità definite e richieste dall'operatore. La disponibilità di report ed analisi sui livelli di magazzino, valutazioni, controlli, stato, verifica, garantiscono completa visibilità e controllo.

Spedizioni

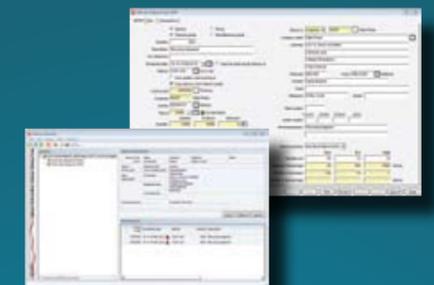
Optimus Spedizioni è progettato per consentire la maggiore visibilità e controllo sulle attività di spedizione, che comprendono, merci finite, consegna delle lavorazioni esterne da fornitori e da lavorazioni esterne a clienti ed anche consegne tra clienti!

In una videata sono disponibili una lista di requisiti per la consegna che comprendono, data di consegna pianificata, metodo di consegna proposto, peso, quantità e descrizione degli articoli.

Le richieste di spedizione vengono create all'interno della commessa o del Modulo Spedizioni, con ogni requisito per la consegna collegato ad un metodo di consegna, per consentire la creazione di una pianificazione delle consegne per data e metodo.

Ogni richiesta di consegna viene monitorata attraverso una serie di stati, ed una volta pianificata, i documenti di trasporto e le etichette sono pronti per la stampa. Una volta fatta, in pianificazione la merce risulterà pronta per la spedizione.

A merce spedita, con un click su spedizione avvenuta, si aggiorna automaticamente la commessa con data ed orario.



UNA PRODUZIONE EFFICIENTE E CONVENIENTE SONO IL RISULTATO DI TRASPARENZA E CONTROLLO OFFERTI DAL SISTEMA DI PRODUZIONE OPTIMUS!

Raccolta Dati in Remoto Optimus

Optimus RDC rende semplice la registrazione del tempo realmente speso per ogni attività dagli operatori, garantendo che costi e quantità prodotte vengano raccolti da ogni commessa in produzione, dove questo è possibile.

Optimus RDC è un'applicazione browser dotata d'interfaccia semplice ed intuitiva per gli operatori, che possono registrarsi ed identificare le attività che stanno conducendo. Una volta registrati, Optimus RDC s'incaricherà di registrare automaticamente i tempi delle attività svolte sulla Commessa di Optimus.

Agenda Attività Optimus

Progettata per i Responsabili della Produzione, l'Agenda Attività Optimus consente una facile ed immediata visualizzazione di attività individuali, associate a date, per rendere agevole la pianificazione della produzione.

Guidata dalle attività necessarie per il completamento di un lavoro, l'informazione è mostrata in una videata per attività in cui, prove, richieste di materiali ed informazioni sul lavoro sono comprese nell'attività necessaria. Vengono anche mostrate ulteriori informazioni che comprendono anche i tempi previsti ed effettivi, raccolti con le quantità stimate ed effettive.

Sono inoltre disponibili filtri multipli, ordinamenti e opzioni di visualizzazione che possono essere salvati e riutilizzati in un lampo; liste stampabili di "lavoro per priorità", con la possibilità di fissare date di avvio e fine attività, di tempi e visualizzazione delle richieste di materiali.

Optimus Connect

Optimus Connect è stato progettato per raccogliere le informazioni sulla produzione da risorse di stampa e post stampa, a prescindere dall'età dei macchinari.

Optimus Connect copre l'utenza delle risorse non JDF compatibili. Uno strumento che combina informazioni fornite dall'operatore, con la raccolta automatica di informazioni direttamente dalle macchine da stampa e post stampa in tempo reale. Prevede l'installazione di Unità Hardware Connect, fisicamente collegate alla risorsa, che raccolgono dati basati su impulsi o sensori. Quantità buone, non buone e prodotti finiti vengono registrati per facilitare il monitoraggio e controllo degli scarti prodotti dalla risorsa.

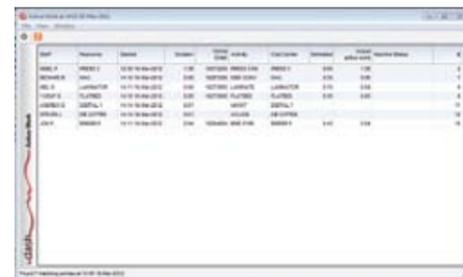
Con le informazioni fornite dall'operatore, insieme al numero lavoro ed attività, Optimus Connect inizia automaticamente la raccolta di tempi ed il conteggio dei fogli, rispetto al lavoro ed all'attività e identifica le attività improduttive.

La Commessa Elettronica è visualizzata a monitor con le informazioni utili a completare le attività, l'operatore deve solo caricare i materiali ed inserire e visualizzare le note del lavoro.

**OPTIMUS – TOTALE VISIBILITÀ E CONTROLLO AI
RESPONSABILI DI PRODUZIONE!**

Visualizzazione del Lavoro Attivo Optimus

Nella Visualizzazione del Lavoro Attivo Optimus si trovano tutte le attività attuali, produttive e non produttive divise per personale, risorse, attività e commesse. Tempi stimati, durata delle attività correnti e tempi generali attuali, vengono visualizzati da indicatori di avviso chiari, per portare l'attenzione sui tempi che hanno superato le previsioni. Consentendo al Responsabile di Produzione d'individuare i colli di bottiglia e le consegne in ritardo.



Optimus dash

Il Controllo sui Vostri Costi

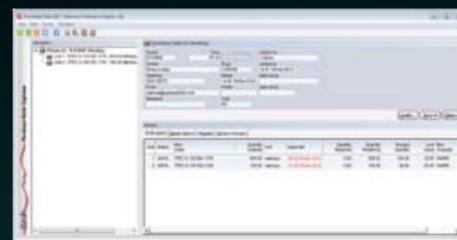
Optimus Elaborazione Ordini di Acquisto

Un sistema di acquisto semplice ed intuitivo, Elaborazione Ordini di Acquisto Optimus semplifica l'efficienza negli acquisti e negli approvvigionamenti, registrando e monitorando tutte i fabbisogni e gli ordini di acquisto per ogni articolo richiesto.

I fabbisogni per i materiali e le lavorazioni esterne vengono generati automaticamente alla creazione della commessa. Se i livelli di magazzino non sono sufficienti per soddisfare i fabbisogni, il Sistema Optimus Gestione Magazzino inoltra le informazioni al modulo Elaborazione Ordini di Acquisto Optimus, che le converte in ordine di acquisto per ogni articolo richiesto.

Delle icone identificano facilmente lo stato degli Ordini di Acquisto, dall'apposita videata possono quindi essere stampati o inviati via e-mail direttamente al fornitore.

La flessibilità offerta dal modulo Elaborazione Ordini di Acquisto consente di effettuare acquisti centralizzati e non.



Approvazione Ordini di Acquisto Optimus

Di facilissimo utilizzo questo modulo addizionale consente di gestire il controllo sul limite di spesa negli acquisti del personale aziendale coinvolto.

Approvazione Ordini di Acquisto Optimus consente infatti il totale controllo su chi può emettere e/o autorizzare ordini di acquisto, ed è organizzato per limite di spesa e categoria di prodotto. I limiti di spesa vengono assegnati individualmente secondo le necessità aziendali. Quando il permesso di acquisto viene meno, le relative restrizioni vengono poste in essere, impedendo così che ordini non approvati vengano inviati ai fornitori.

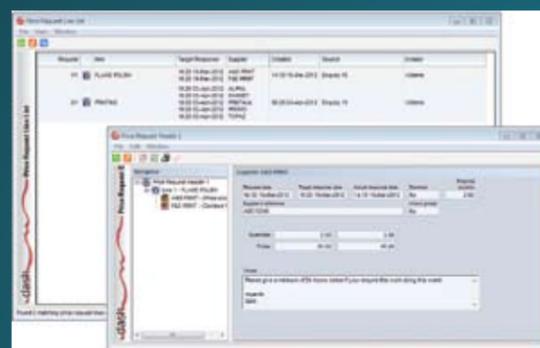
L'acquirente che predispone l'Ordine di Acquisto, può individuare con facilità, tramite il Modulo, chi può concederne l'autorizzazione all'emissione. Con un click può inviargli una mail automatica contenente i dati dell'ordine per richiederne l'approvazione, in questo modo non vi saranno ritardi nell'ordinazione dei materiali richiesti.

OPTIMUS SOLUZIONI PER GLI ACQUISTI – MANTIENI IL CONTROLLO SUI TUOI COSTI!

Optimus Gestione Lavorazioni Esterne

Optimus Gestione Lavorazioni Esterne è progettato per la gestione del processo volto all'ottenimento di prezzi multipli da fornitori diversi. Ancora, fondamentali per i principi su cui è basato Optimus dash, sono alto livello di automazione e velocità, che permettono una risposta rapida alle istanze del cliente!

Il processo è semplicissimo: è sufficiente inserire una volta le informazioni specifiche dell'elemento di lavoro di cui si desidera ottenere la quotazione, selezionare i fornitori adatti ai criteri di scelta, quindi inviare elettronicamente le informazioni. Optimus Gestione Lavorazioni Esterne si occuperà di monitorare le risposte in tempo reale, presentare le informazioni e consentire al cliente di prendere la decisione per l'acquisto.



Optimus Elaborazione Ordini di Vendita

Il Sistema Optimus Elaborazione Ordini di Vendita permette il controllo degli ordini di vendita per tutti gli articoli a magazzino, che siano stati prodotti in casa o acquistati finiti per la rivendita. Il collegamento diretto ai moduli Optimus Gestione Magazzino e Optimus Job System assicura la massima produttività ed efficienza negli acquisti.

Optimus Gestione Ordini di Vendita consente di trattare facilmente: i livelli di materiale di proprietà del cliente in magazzino, la gestione completa della merce fatturata in giacenza a magazzino, la generazione semplice di gruppi di Fatture Ordini di Vendita e flessibilità nelle opzioni di prezzatura, comprendendo prezzi da contratto, prezzi a scalare e prezzi speciali. Permette inoltre la semplice generazione raggruppata di fatture clienti da Ordini di vendita.

Quando viene creato l'ordine di vendita si rende disponibile una visualizzazione di tutti gli articoli pronti e dei loro quantitativi a magazzino. Sono comprese le quantità prenotate per altre consegne, consentendo che soltanto il materiale non prenotato

sia reso disponibile alla vendita. Quando una reintegrazione si rende necessaria, all'utilizzatore verrà automaticamente proposta una opzione per selezionare eventuali alternative suggerite oppure verrà creata la richiesta che sarà poi passata a Optimus Elaborazione Ordini di Acquisto, per la generazione dell'Ordine di Acquisto richiesto. I prezzi da contratto o standard vengono immediatamente controllati alla creazione dell'ordine, perciò l'intervento per immettere manualmente un prezzo non si rende necessario.

Liste "Prendi ed Imballa" vengono prodotte facilmente identificando le merci richieste e la loro locazione, ed i documenti di trasporto saranno prodotti quando l'ordine è pronto per la spedizione. Le merci pronte da spedire appariranno su Pianificazione Spedizioni, garantendo trasparenza sui requisiti di spedizione per il personale preposto. Una volta effettuata la consegna l'ordine è pronto per la fatturazione i cui dettagli sono messi a disposizione dal modulo Ordini di Vendita, eliminando così la necessità di digitare nuovamente i dati.

OPTIMUS ELABORAZIONE ORDINI DI VENDITA PER UNA GESTIONE EFFICACE ED IL CONTROLLO SUI PRODOTTI FINITI!

Optimus dash
Gestire le Forniture di
Prodotti Finiti

Optimus dash

Il Controllo Finanziario Completo

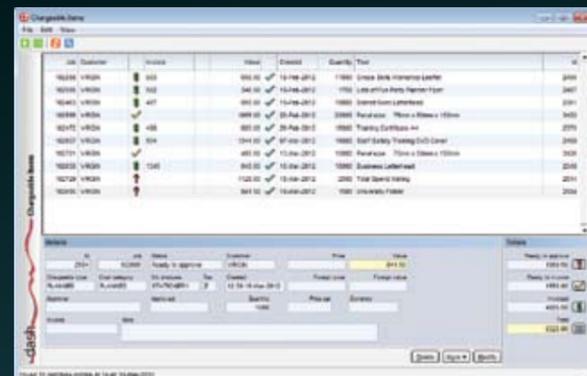
Optimus Fatturazione Vendite & Articoli Fatturabili

Optimus Fatturazione Vendite è uno strumento di fatturazione completo che permette di produrre rapidamente le fatture di vendita; questione vitale per un sano flusso di cassa!

Le Fatture di Vendita sono costituite dagli Articoli Fatturabili; a propria volta gli Articoli Fatturabili sono automaticamente creati quando l'offerta genera la commessa. Non solo questo evita di reinserire dati in quanto nelle Fatture di Vendita appariranno i testi generati nell'offerta, ma assicura anche che al cliente vengano fatturati effettivamente gli articoli concordati nell'offerta accettata.

Le Fatture di Vendita possono essere organizzate in modo consolidato, per quei clienti che desiderano una sola fattura, oppure individualmente sulla base di ogni lavoro effettuato. Le fatture sono prodotte e stampate in Optimus e trasmesse al Sistema di Contabilità desiderato, tramite un ambiente di scambio dati gestito utilizzando Optimus Collegamento alla Contabilità. Optimus non consente la creazione di duplicati da inviare al sistema amministrativo, infatti possono essere rilasciate solo le fatture stampate.

All'interno del modulo Fatture di Vendita è disponibile un'utile analisi costi/prezzi per fornire informazioni su redditività, valore aggiunto e contribuzione. Visualizzazioni in forma tabellare, di sommario o con grafici, mostrano la previsione, l'attuale e le variazioni di ogni tipo di articolo fatturabile, dando quindi un'informazione vitale per comprendere la redditività di ogni addebito fatto al cliente.



Id	Descrizione	Importo	Stato	Data	Quantità	Testo
10000	VENDITA	100.00	✓	10/10/2012	1000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10001	VENDITA	200.00	✓	10/10/2012	2000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10002	VENDITA	300.00	✓	10/10/2012	3000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10003	VENDITA	400.00	✓	10/10/2012	4000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10004	VENDITA	500.00	✓	10/10/2012	5000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10005	VENDITA	600.00	✓	10/10/2012	6000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10006	VENDITA	700.00	✓	10/10/2012	7000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10007	VENDITA	800.00	✓	10/10/2012	8000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10008	VENDITA	900.00	✓	10/10/2012	9000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.
10009	VENDITA	1000.00	✓	10/10/2012	10000	Gruppo S.p.A. - Gruppo S.p.A.

Optimus Riconciliazione Fatture di Ordini di Acquisto

Optimus Riconciliazione Fatture di Ordini di Acquisto è un modulo per il controllo di coerenza tra le ricevute degli ordini di acquisto generati in Optimus e le relative fatture di acquisto. Ciò garantisce che la fattura sia accurata e che i costi siano quelli attesi. Ogni variazione di valore o quantità viene immediatamente segnalata.

La fattura di acquisto, una volta incrociata con la ricevuta relativa dall'Ordine di Acquisto, deve avanzare verso uno stato di approvazione per garantire che i costi registrati nella commessa di produzione siano accurati in relazione alle analisi su margini e redditività. Allo stesso modo, solo le fatture approvate possono essere rilasciate verso il Sistema di Contabilità.

E' inoltre disponibile un report sulle merci ricevute, in attesa di ricevere la fattura di acquisto, uno strumento semplice e veloce per calcolare l'accantonamento di fine mese per i conti finanziari.

Optimus Collegamento alla Contabilità

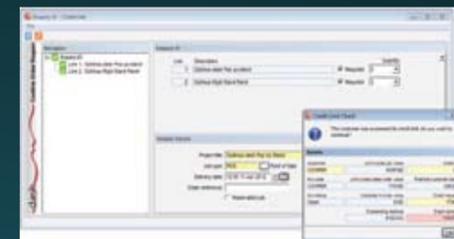
Elemento di grande importanza è il collegamento tra Optimus ed il Sistema di Contabilità, questo deve essere sicuro e semplice da usare, per evitare il reinserimento di dati, in modo da aumentare sia l'accuratezza che l'integrità dei dati stessi.

La scelta del Sistema di Contabilità deve rimanere indipendente dalla scelta del MIS. Optimus, dotato di un'architettura aperta unica nel suo genere, è appositamente progettato per favorire il collegamento al sistema esistente di contabilità.

Clienti, fornitori e codici del piano dei conti sono mappati tra Optimus ed il Sistema di Contabilità per garantire che le transazioni avvenute in Optimus siano inviate alla partita corretta, sia essa di vendita, di acquisto che di prima nota, all'interno del Sistema di Contabilità.

Optimus Collegamento alla Contabilità non solo invia i dati al Sistema di Contabilità scelto, ma riceve anche informazioni da questo, ad esempio il Controllo sulla situazione creditizia del cliente. Questo è un modulo a permessi predisposto per avvisare l'operatore di Optimus in caso di prenotazione di un lavoro da parte di un cliente che ha ecceduto il proprio limite di credito. Il calcolo avviene tra l'attuale stato del debitore ed il limite di credito fissato all'interno del Sistema di Contabilità, l'informazione comprende anche valore dei lavori e degli ordini di vendita, valore della commessa in produzione e della commessa attualmente in prenotazione proveniente da Optimus.

OPTIMUS PER IL MIGLIOR CONTROLLO FINANZIARIO, L'AUMENTO DEL FLUSSO DI CASSA E L'INTEGRITÀ DEI DATI!



Optimus dash

Tutte le Informazioni sulla Gestione



Optimus dash fornisce le più importanti analisi, a livello giornaliero, settimanale, mensile, annuale, oppure di anno su anno, per supportare l'azienda verso decisioni strategiche.

Optimus Avvisi sul Desktop

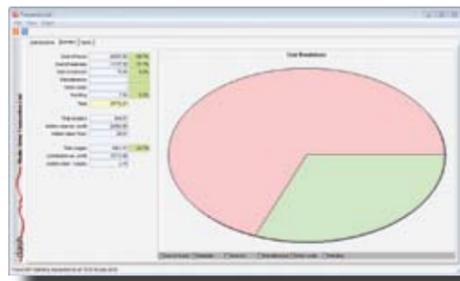
Optimus Avvisi sul Desktop, un semplice ed efficace strumento che appare sulla pagina Home di Optimus. Attraverso l'uso di indicazioni semaforiche

consente l'accesso immediato alle informazioni importanti in tutte le aree di business. Gli allarmi vengono definiti in base al ruolo dell'utente, così da garantire che solo quelli di sua competenza appaiano sul suo monitor.

Avvisi sul Desktop, un nome un compito. Infatti basta uno sguardo alle indicazioni semaforiche perché l'utente sia informato sulla situazione delle attività principali che lo riguardano e possa agire tempestivamente, garantendo così che qualsiasi allarme potenziale non diventi un rischio per l'azienda.

Optimus Analisi sulle Vendite

Optimus Analisi sulle Vendite è progettato per fornire all'istante le analisi più importanti sulle statistiche relative alle performance di vendita ed è alimentato dai ricavi fatturati dell'azienda. Un resoconto in tempo reale delle vendite ottenute, sia in forma grafica che numerica, dotato di filtri ed opzioni di visualizzazione multiple, offre una visione istantanea di statistiche di vendita per cliente, linea di prodotto, venditore ed area geografica. Altre analisi dettagliate delle vendite a valore aggiunto, costi indiretti, contribuzione e redditività, fanno di Optimus Analisi sulle Vendite lo strumento essenziale per monitorare vendite e redditività.



Optimus Analisi sulle Transazioni

Optimus Analisi sulle Transazioni è il modulo preposto per dare un accesso semplice ed immediato alle statistiche sui costi di produzione ed è alimentato dai costi registrati man mano. Un resoconto in tempo reale del tempo di produzione, dei materiali e dei costi di lavorazioni esterne occorse, sia in forma grafica che numerica. Dotato di filtri ed opzioni di visualizzazione multipli, offre una visione istantanea delle statistiche sui costi e sulle tendenze, divisi per data, cliente, reparto e risorsa.

Optimus Sommario Lavori in Produzione

Una fotografia dei lavori in produzione, una panoramica delle statistiche sui costi e del numero dei lavori da completare, insieme ai lavori in ritardo, per consentire una visione in tempo reale del libro ordini completo.

Optimus Sommario dei Lavori in Produzione viene aggiornato continuamente in relazione a problemi sui materiali, acquisto di lavorazioni esterne e tempi stimati per ogni lavoro, per garantire che una fotografia dei lavori da completare sia sempre disponibile.

Allo stesso modo, una visualizzazione separata mostra la previsione di fatturato dal libro ordini, che comprende sia i lavori completati che quelli ancora incompleti nel mese, che consente inoltre al management di creare previsioni di fatturato anche su base giornaliera, se necessario.



Optimus Vision - KPI Indicatori di Performance Aziendali

Optimus riconosce la necessità di usare le migliori pratiche di business, per questo abbiamo lavorato a stretto contatto con Vision in Print, un'organizzazione Inglese che promuove i principi di Lean Manufacturing nell'Industria Grafica Inglese.

Optimus Vision è progettato per trasferire in Optimus la ricchezza d'informazioni che consentono l'identificazione degli Indicatori di Performance vitali per il continuo monitoraggio e miglioramento delle aree chiave di business aziendale.

Gli Indicatori di Performance Aziendali, sono visualizzati in un cruscotto che consente il "drill down", ossia l'accesso ad informazioni sempre più dettagliate penetrando livello dopo livello ogni indicatore; il cruscotto comprende:

- Efficienza complessiva delle attrezzature
- Non al primo tentativo
- Interrogazioni sulla commessa
- Tutto puntuale (consegne)
- Produttività del Personale
- Valore aggiunto per persona
- Rotazione Magazzino
- Utilizzo dello spazio a terra

OPTIMUS FORNISCE TUTTI I REQUISITI PER LA GESTIONE INFORMATIVA!



United Kingdom(Head Office)
+44 (0) 1483 740 233

Spain & Portugal
+34 917 242 670

South America
+57 311 894 6290

Germany
+49 (0) 171 301 7939

The Netherlands
+31 33 456 9477

Australia
+61 (0) 422 210 876

Italy
+39 05166 34901

South Africa
+27 (0) 832 520 079

Or email us
optimus@optimus2020.com

www.optimus2020.com

