



Si usted lo puede producir,
Optimus dash puede gestionarlo

Optimus dash – Premiado como
Mejor Aplicación Especial de 2011

Optimus dash

Optimus dash es un sistema de gestión totalmente nuevo y específicamente pensado para todo tipo de empresas de servicios de comunicación gráfica e impresión digital (pequeño formato, gran formato, productos PLV, rótulos, etiquetas, vallas, luminosos, displays, páginas webs, etc.) ya que está perfectamente adaptado al cálculo con las unidades y características propias de este sector.

Optimus dash permite gestionar cualquier producto o servicio de impresión digital o multimedia desde el pedido inicial vía web hasta la factura, ofreciendo la rapidez, automatización y flexibilidad que las compañías requieren.

Contenidos

Soluciones para la venta

Control total de la producción

Siempre conectado

Costes bajo control

Gestión eficaz del stock

Finanzas bajo control

Información en tiempo real

Optimus dash Soluciones para la venta

Ayudándole a hacer crecer su negocio

dash Gestor de Ofertas

Un modo de impresión diferente requiere herramientas de gestión diferentes, por eso Optimus ha desarrollado el Gestor de Ofertas, una herramienta de fácil uso diseñada para permitir al usuario crear ofertas comerciales de forma muy rápida y segura, sin importar su complejidad.

Cualquier usuario puede realizar un presupuesto de forma rápida y sencilla. A través de unas cómodas plantillas personalizadas se introducen los datos relativos a los trabajos a realizar y el programa se encarga de realizar los cálculos necesarios para crear una oferta precisa, así como la correspondiente orden de trabajo a fábrica con especificaciones totalmente detalladas.

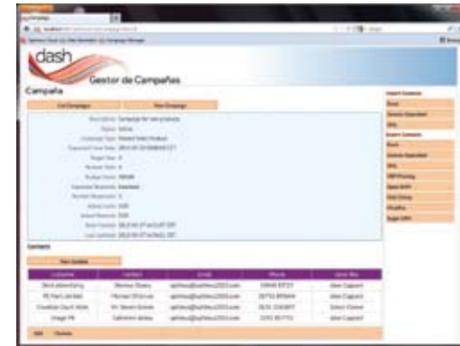
OFREZCA SIEMPRE EL PRESUPUESTO MÁS RENTABLE, CUALQUIERA QUE SEA EL TRABAJO REQUERIDO.



dash Gestor de Ventas

dash Gestor de Ventas muestra tendencias e información de las ventas generadas, algo vital para cualquier negocio que busque incrementar sus ventas y su rentabilidad. Ofrece una vista de las ventas, valor añadido y rentabilidad por cliente y por producto representado numérica y gráficamente, de forma muy sencilla. Otros criterios de búsqueda son: productos más vendidos, principales clientes, últimos productos vendidos, o productos más rentables. Esto permite a los usuarios identificar rápidamente la información esencial y planificar la estrategia y las acciones más adecuadas para el negocio.

AJUSTE SUS PROPUESTAS A LAS NECESIDADES DE CADA CLIENTE.



dash Gestor de Campañas

dash Gestor de Campañas ayuda a estrechar las relaciones con los clientes objetivo, registrando y analizando las tendencias de dash Gestor de Ventas. Dash Gestor de Campañas permite obtener costes de marketing rentables sin incrementar sus gastos generales.

Las oportunidades detectadas en el Gestor de Ventas pueden ser rápida y fácilmente aprovechadas, realizando campañas de emailing o correo postal a clientes objetivo para incrementar las ventas (por ejemplo, ofreciendo ofertas especiales o anunciando un nuevo producto a determinados clientes)

ESTRECHE LAS RELACIONES CON SUS CLIENTES Y OBTENGA LA MÁXIMA RENTABILIDAD.

Optimus Servicio al Cliente

Ofrecer un excelente servicio al cliente es esencial para aumentar su satisfacción y fidelización. Optimus Servicio al Cliente permite tener acceso de forma rápida a toda la información relativa a cada cliente, contando en todo momento con la información necesaria relativa a pedidos, entregas, facturas, etc.

Esto le ayudará notablemente a aumentar su credibilidad y generar gran confianza entre sus clientes pudiendo darles una respuesta inmediata a cualquier solicitud de información referente a presupuestos, pedidos, pruebas, niveles de stock, expediciones y facturas.

MEJORE LA RELACIÓN CON LOS CLIENTES RESPONDIENDO INMEDIATAMENTE A LA INFORMACIÓN QUE ÉSTOS SOLICITAN.

Optimus dash

Control total de la producción

Optimus Seguimiento de Pedidos

Optimus Seguimiento de Pedidos permite crear pedidos de forma rápida y sencilla y darles seguimiento, ya que en una única pantalla el usuario puede ver el flujo de actividades necesarias para fabricar un producto mostrado en forma de árbol.

Cuando el presupuesto es aceptado, se crea un pedido que contiene toda la información y órdenes de trabajo.

Cada pedido se divide en sucesivos órdenes de trabajo, que son un desglose del flujo del trabajo de producción.

Cada una de las partes a fabricar presenta detalles de tareas, entregas, conceptos facturables, pruebas de color, solicitud de materiales y tiempos estimados de producción. Este detalle permite tratar cada parte por separado de forma simultánea y crear una hoja de ruta por cada fase o por el trabajo en conjunto.

Dentro de cada orden de trabajo, las tareas individuales necesarias para producir el trabajo están ordenadas convenientemente y una codificación de colores informa sobre la situación de cada una para conocer si se encuentran sin empezar, en producción o terminadas. Si lo deseamos, podemos ampliar información de cada pedido, con datos relativos a pruebas, expediciones, solicitudes, consumos, comentarios, transacciones o costes.

Optimus Seguimiento de Pedidos ofrece un listado con todos los pedidos en curso, indicando el número del pedido, el estado en que se encuentra, la cantidad, el cliente que lo solicitó, fecha de apertura y fecha de entrega, con lo que obtenemos información detallada a simple vista.



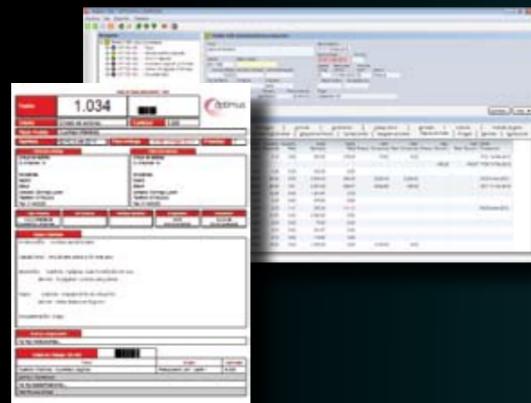
Comentarios Adicionales Carpetas de Pedido

Optimus permite introducir textos con instrucciones y comentarios en los pedidos, de modo que los usuarios pueden añadir información relativa al desarrollo de éstos, inclusive desde las pantallas de captura de datos en planta. A los comentarios se les añade de forma automática información sobre fecha y hora de creación. La información es muy útil no sólo para mejorar la comunicación interna sino que además podremos informar a los clientes con total exactitud del estado de sus trabajos y cualquier incidencia que se produzca.

Se pueden añadir imágenes, documentos y archivos a las carpetas de pedido. Esto facilita el reconocimiento y análisis de los pedidos por parte del personal involucrado en todas las fases de la producción y permite al personal de Servicio al Cliente conocer la apariencia del trabajo terminado.

Hoja de Ruta Parametrizable

La Hoja de Ruta (documento en el que se especifican todas las operaciones) posiblemente sea uno de los documentos más importantes para el departamento de producción, ya que de una buena Hoja de Ruta depende la producción sin incidencias de los trabajos. Optimus permite crear una Hoja de Ruta personalizada según los criterios de la estructura de la compañía. Puede contener código de barras, especificaciones técnicas, instrucciones, pruebas, materiales, subcontratas, detalles de embalajes, entregas, etc.



Seguimiento de Pruebas

Dentro del sistema de seguimiento de pedidos existe un completo sistema de seguimiento de pruebas que permite tener visibilidad de las pruebas de color y otros condicionantes al desarrollo de los trabajos. El seguimiento cuenta con una serie de estados para conocer con exactitud la situación de cada prueba. Estos estados son: planificada, esperando decisión, aprobada, rechazada, aprobada con alteraciones y cancelada.

Optimus Gestión de Stocks

Optimus Gestión de Stocks es una herramienta que permite controlar las necesidades de aprovisionamiento, gestión de las compras, recepciones y consumos de materia prima y subcontrataciones para los pedidos de producción. Optimus Gestión de Stocks además nos proporciona un seguimiento detallado del estado de nuestras existencias, las existencias propiedad del cliente y un control exhaustivo del producto acabado.

Cuando se crea un pedido, automáticamente se establece la lista de materiales necesarios y si requiere algún trabajo de subcontratación. El usuario puede también asignar de forma automática un determinado material a ese pedido, según el método FIFO (el material que entra primero es el que antes se consume), garantizando así que los niveles de existencias se reducen al mínimo.

Cada artículo de stock tiene sus propias unidades de medida (toneladas, kilos, resmas, hojas, etc.) para, de esta manera, ajustarse a los cálculos necesarios del presupuesto, solicitudes, órdenes de compra, recepciones y cantidades consumidas.

Optimus Gestión de Stocks permite realizar informes y análisis de los niveles de existencias y de los movimientos que se han realizado, así como generar inventarios. Los informes pueden visualizarse en pantalla, imprimirse en PDF, ser enviados por email o exportados a los Productos Office.

Optimus Expediciones

Optimus Expediciones le permite controlar y organizar de forma eficaz sus entregas. Podrá planificar y gestionar todas las actividades relacionadas con entregas y recepciones, organizadas por método, fecha, destino o el criterio que se desee. De este modo se optimizan los envíos y se reducen los costes.

En una única pantalla el usuario puede visualizar la lista de requerimientos de entrega incluyendo la fecha planificada de la entrega, el método de entrega propuesto, pesos, cantidades y la descripción de los productos a entregar. También podemos ver el estado en que se encuentra cada requerimiento.

Los requerimientos de entrega se crean a partir del pedido de producción o bien directamente desde el módulo de expediciones. Es obligatorio definir el método de entrega, lo cual permite agrupar las expediciones por método, dirección y fecha de entrega con un solo clic.

Además, Optimus Expediciones permite realizar un seguimiento del estado de las expediciones. Una vez que se ha producido la entrega física, se registra el acuse de recibo. El requerimiento de entrega queda marcado como 'entregado' y el pedido de producción se actualiza con la fecha y la hora de la entrega.



GESTIONE EFICAZMENTE SU PLANTA Y TENGA EL CONTROL TOTAL DE SUS PEDIDOS.

Optimus Captura de Datos en Planta

Optimus Captura de Datos en Planta Web permite conocer en tiempo real la situación de sus pedidos en fábrica y la actividad de cada máquina y de cada operario, pudiendo detectar incidencias de forma inmediata y contar con la información precisa para tomar decisiones.

Los operarios abren sus partes de trabajo en el sistema a través de una interfaz muy sencilla, identificándose y especificando qué actividad van a desempeñar y sobre qué pedido se va a trabajar. Al terminar, indicarán el fin de la tarea, la cantidad producida y posibles comentarios. De esta forma, cada trabajador va generando un parte por cada actividad que realiza, a medida que transcurre su jornada de trabajo. Gracias a este sistema, podemos conocer en todo momento quién está haciendo qué y cuánto tiempo consume cada tarea.

Optimus Trabajo Activo

Optimus Trabajo Activo muestra toda la actividad productiva e improductiva que tiene lugar en ese momento, permitiendo, además, clasificarla por personal, recursos, tareas y trabajos.

La pantalla detalla el tiempo estimado, el tiempo real acumulado y la previsión de tiempo de producción restante. Existen unos indicadores de advertencia que muestran claramente dónde el tiempo real está excediendo el tiempo estimado, proporcionando a la oficina técnica una información detallada y al momento sobre posibles cuellos de botella y retrasos en las entregas.



Optimus Diario de Tareas

Optimus Diario de Tareas le ayuda a planificar el trabajo, ya que recopila la información de los pedidos en curso y muestra en pantalla una lista de todas las tareas a realizar en la planta de producción, ordenadas por fechas de entrega y con información relevante como tiempos estimados, cantidades o materiales.

La pantalla del Diario de Tareas identifica cada tarea con una ID propia y específica de qué actividad se trata, a qué cliente y a qué pedido pertenece y las fechas de inicio y finalización previstas, así como las cantidades y los tiempos de producción estimados.

Toda esta información puede ser filtrada, pudiendo elegir entre múltiples filtros y criterios de ordenación, por ejemplo: según actividad, cliente o recurso. Los filtros personalizados se pueden guardar para incrementar la velocidad y la eficiencia en las búsquedas.

Optimus Connect

Optimus Connect permite automatizar los partes de trabajo y facilitar la captura de datos en planta directamente desde la máquina, permitiendo que el personal pueda dedicar todo su tiempo a la producción.

Optimus Connect se conecta físicamente a la máquina de producción y recoge la información mediante sensores instalados en ésta. El operario, al inicio de su turno, se identifica en el PC Connect, y especifica la Orden de Trabajo a realizar. A partir de este momento, ya puede dedicar todo su tiempo a la producción, pues el sistema registra toda la información en tiempo real: tiempos de producción, cantidades buenas y malas, velocidades, paradas, etc. Optimus Connect envía al sistema, en tiempo real, toda la información que está registrando, lo que permite la supervisión en línea de actividades, cantidades, tiempos restantes o incidencias.

Optimus Connect genera una Orden de Trabajo electrónica que muestra información clave del pedido, incluyendo las especificaciones técnicas, instrucciones de producción, detalles de pruebas e imágenes de trabajo.

CONTROLE LA SITUACIÓN DE TODOS SUS PEDIDOS EN TIEMPO REAL.



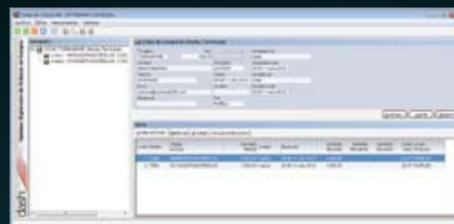
Optimus dash

Costes bajo control

Optimus Órdenes de Compra

El módulo de Órdenes de Compra optimiza el proceso de la compra de materiales y subcontrataciones, al poder aglutinar pedidos y enviar la orden directamente al proveedor. Esto le permitirá comprar sólo cuando sea necesario y mejorar sus márgenes. Además, permite contrastar de forma rápida los datos e importes del material solicitado, comprado, recibido y facturado.

Cuando se crea un Pedido, se crean de forma automática solicitudes de materias primas y subcontratas. Cuando no hay suficiente stock, el sistema de Gestión de Stocks muestra las necesidades de materiales que deben ser comprados para los trabajos en producción. Se pueden realizar órdenes de compra de cualquier producto que necesitemos en la empresa.



Optimus Aprobación de Órdenes de Compra

Optimus Aprobación de Órdenes de Compra ofrece a la empresa un completo control sobre quién puede realizar órdenes de compra de los diferentes grupos de productos y por los valores máximos establecidos.

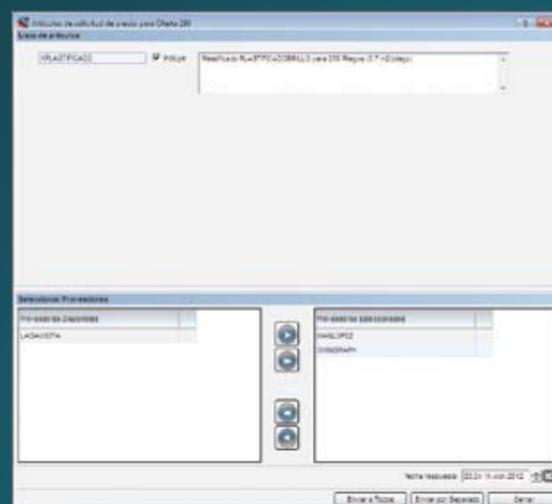
Una vez que la empresa decide quién está autorizado para aprobar las órdenes de compra, se establecen estos permisos en Optimus, asignando unos límites de gasto a determinados usuarios y productos y estableciendo jerarquías de decisión en el proceso de gestión de las órdenes de compra.

Si un usuario que realiza una orden de compra no tiene autorización para aprobarla, el sistema le notifica que no está autorizado y le informa de qué usuario tiene permisos para realizar la compra. Una vez que el usuario autorizado aprueba la Orden de Compra, ésta queda lista para ser enviada al proveedor y se marca como "pedida". De este modo, se evita procesar compras fuera del proceso de aprobación.

CONTROLE Y ASEGURE DE FORMA SENCILLA LOS PROCESOS DE COMPRAS DE SU EMPRESA.

Optimus Gestor de Subcontratas

Con el Gestor de Subcontratas la elección de proveedor será más rápida y eficaz, ya que le permite realizar una única solicitud que se enviará a todos sus proveedores y comparar todas las ofertas recibidas en una única pantalla y en tiempo real. Cuando el usuario decide la mejor opción (conforme a la información recibida), se genera automáticamente la orden de compra, agilizándose también este proceso.



Optimus Órdenes de Venta

Si trabaja con almacén de producto terminado, ahora puede, con una única herramienta, gestionar el stock, controlar las solicitudes de productos, crear notas de entrega y generar la facturación de forma ágil y segura.

Optimus Órdenes de Venta es un exhaustivo y sencillo gestor que facilita un eficaz seguimiento del estado de las órdenes recibidas por artículos de stock destinados a la venta, independientemente de si son producidos internamente o comprados a terceros.

Cuando una Orden de Venta es creada en Optimus, el usuario dispone de un menú muy visual en el que se muestran todos los artículos con los datos de stock disponible y las cantidades de stock asignadas a otros pedidos, garantizando de esta manera poder contar con la información del material disponible para nuevas ventas. El usuario puede visualizar instantáneamente qué artículos deben ser provisionados. Cuando un artículo no está disponible en stock, el usuario será informado de forma automática con las posibles alternativas para la reposición del producto.

Optimus Órdenes de Venta permite crear un "Listado de Selección" para identificar de forma sencilla los artículos a entregar y la localización de estos en el almacén. Cuando los artículos están preparados y listos para ser entregados, se generan albaranes personalizados con la imagen corporativa de la empresa que quedarán registrados como prueba de la entrega.

GESTIONE FÁCILMENTE SU STOCK DE PRODUCTOS.

Optimus dash
Gestión eficaz del stock

Optimus dash

Finanzas bajo control

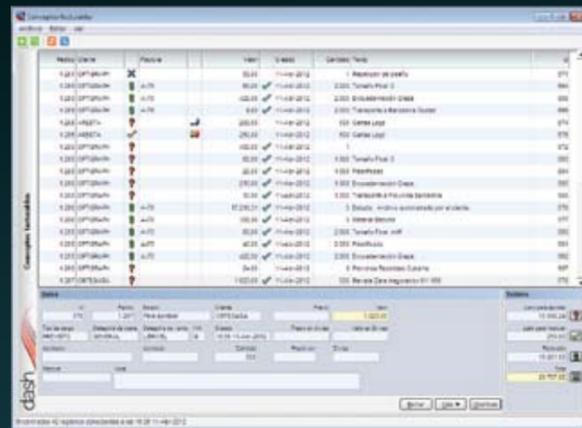
Optimus Facturación

Optimus Facturación es una herramienta que le permitirá facturar de forma rápida, sencilla y con la seguridad de que no olvidará facturar nada, evitando errores o despistes y proporcionándole un control preciso y exhaustivo de todo aquello que se debe facturar.

Cada línea que compone una factura corresponde a un Concepto Facturable. Los Conceptos Facturables se generan de forma automática al abrir un nuevo pedido en Optimus. También se pueden crear Conceptos Facturables adicionales de forma manual para asegurar que todos los "extras" sean incluidos en la factura final. Al abrir la pestaña de Conceptos Facturables aparecen todos los conceptos que tenemos para facturar, pertenecientes a pedidos en curso (acabados o no).

Optimus permite establecer un flujo de aprobación de las facturas. Todas las líneas a facturar pueden ser revisadas, modificadas y, finalmente, sometidas a aprobación con un simple clic, pues Optimus controla los diferentes estados de los conceptos a facturar. Estos estados son: 'listo para aprobar', 'listo para facturar', 'facturado' y 'cancelado'.

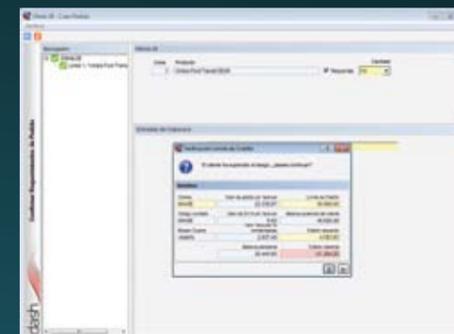
Estos cambios de estado pueden realizarse pedido a pedido o en bloque. Las potentes búsquedas y unos iconos muy intuitivos nos muestran visualmente en qué fase se encuentra cada concepto. Además, en todo momento disponemos de los valores totales de los conceptos listos para aprobar, listos para facturar y facturados, lo que ofrece una visión inmediata del estado de la facturación.



Optimus Conciliación de Facturas de Compra

Optimus Conciliación de Facturas de Compra permite cotejar las entradas (recepciones) de las compras efectuadas con la factura de compra correspondiente. El proceso de revisión y aprobación de las facturas de compras se automatiza, asegurando que la factura de compra es exacta y el coste es el esperado; si el valor o las cantidades difieren, se muestra una advertencia.

Una vez que las facturas de compra son conciliadas con la entrada de material, un usuario autorizado las puede marcar como aprobadas. Sólo las facturas de compra aprobadas son registradas en Contabilidad. El sistema es capaz de actualizar los importes de los consumos ya realizados, asegurando que la información de rentabilidad y costes de cada pedido es correcta.



Optimus Enlace Contable

El Enlace Contable de Optimus permite al departamento de administración dedicar más tiempo al seguimiento de la cartera de cobros que a la introducción de asientos contables. Además, le permite integrar de forma transparente la información generada en el sistema de gestión con su programa de contabilidad evitando así la reintroducción de datos, los errores y los retrasos.

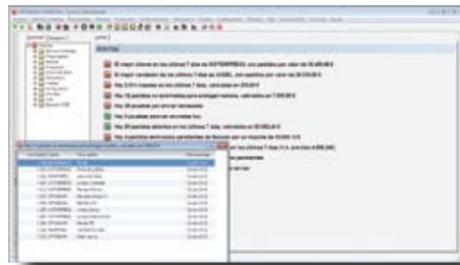
Por otra parte, el Enlace Contable de Optimus le informa en todo momento del nivel de riesgo de sus clientes.

La arquitectura de Optimus ha sido diseñada de forma abierta, por lo que puede integrarse con multitud de sistemas de gestión financiera y contabilidad y ajustarse a sus necesidades específicas.

NUNCA SE QUEDARÁ NADA SIN FACTURAR Y SE FACTURARÁ A TIEMPO.

Optimus dash

Información en tiempo real



Optimus le proporciona la información clave del negocio, diariamente, semanalmente y anualmente para que usted pueda tomar decisiones estratégicas.

Optimus Alertas

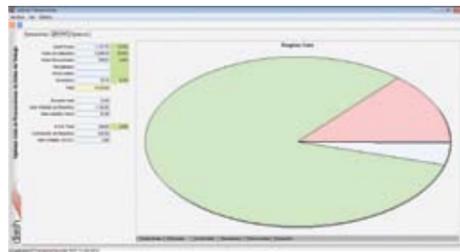
El módulo Optimus Alertas muestra de un sólo vistazo y en tiempo real toda la información clave de las áreas del negocio que más le interesen.

Dicha información se visualiza de forma automática, sin necesidad de buscarla, y destacada con colores para identificar fácilmente los aspectos del negocio más relevantes. Adicionalmente a las alertas predefinidas, se pueden crear alertas personalizadas en función de la información que cada usuario necesite, pudiendo configurarse tantas alertas como sean necesarias. Estas alertas se actualizan automáticamente según la frecuencia que el usuario establezca.

Optimus Análisis de Ventas

Optimus Análisis de Ventas le ofrece en tiempo real toda la información que necesita para la gestión de una industria gráfica moderna, ayudándole a incrementar la productividad del departamento comercial, la eficiencia de la producción y el éxito de la empresa.

El sistema recoge el valor de las ventas facturadas y entrega un desglose de las ventas realizadas en tiempo real, tanto de forma numérica como gráfica. Así, podemos conocer en todo momento la rentabilidad por cliente, tipo de producto, vendedor y área geográfica. Además, Optimus Análisis de Ventas nos da un análisis detallado de indicadores relativos a valor añadido, coste de mano de obra directa, contribución y beneficio. Es una herramienta imprescindible para gestionar las ventas, realizar previsiones y presupuestos y dirigir los esfuerzos hacia aquellos mercados y productos más rentables.



Optimus Análisis de Transacciones

Optimus Análisis de Transacciones recopila la información de costes acumulados en la producción a través de Optimus, y con todo ello proporciona, en tiempo real, desgloses de costes de producción, materias primas y subcontratas. Esto nos permite saber, en todo momento, cuánto hemos gastado y en qué se están empleando los recursos de la empresa, además de conocer la capacidad real utilizada. Estos datos son presentados de forma detallada numérica y gráficamente. También permite filtrar la información de costes por rango de fechas, clientes, departamento interno, recursos (personas o máquinas) y desglose de costes.

Optimus Análisis de Trabajo en Curso

Optimus Análisis de Trabajo en Curso ofrece información del valor de los trabajos incompletos que se encuentran en producción. Da una visión de los costes, del número de pedidos en fábrica y de los trabajos atrasados, permitiendo hacer un análisis en tiempo real de la situación de los trabajos en la planta y estimar su valor.

Se actualiza en tiempo real con los consumos de materias primas, compras de subcontratas y costes de tiempos de producción imputados a los pedidos, presentando la situación de los trabajos por completar. Además, entrega información sobre el total de ventas facturables en base a los pedidos terminados y por terminar presentes en planta, independientemente de la situación de la facturación.



Optimus Vision – Indicadores Claves de Desempeño

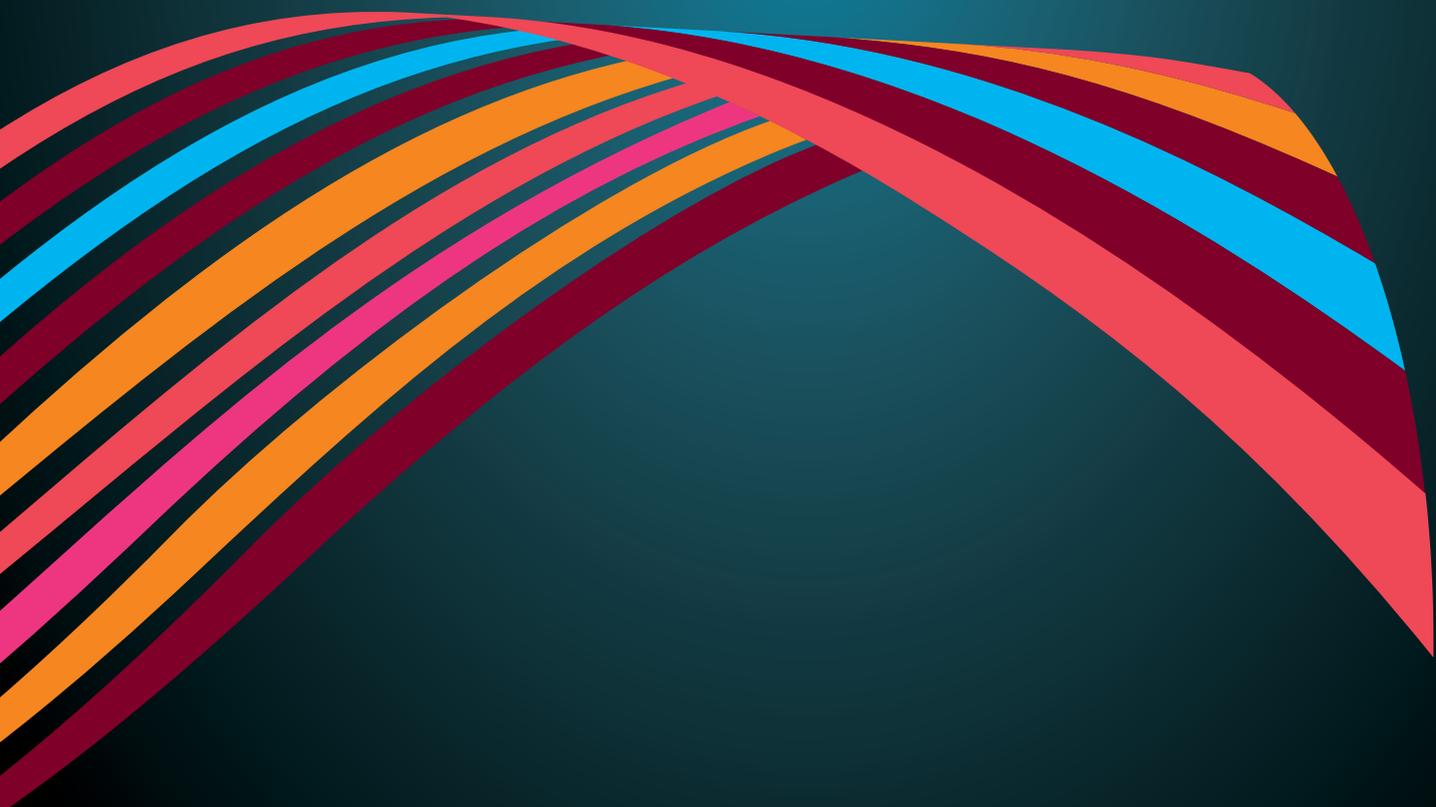
Optimus KPI (Key Performance Indicators: Indicadores Clave de Desempeño) muestra una panorámica muy visual y fácil de leer de la situación real de su empresa, tomando como referencia los indicadores clave de las principales áreas del negocio. De este modo, podrá conocer el rumbo de su empresa y ver qué áreas necesitan una atención especial.

Optimus KPI se centra en 8 indicadores críticos según las investigaciones realizadas por Optimus en conjunto con "Vision in Print", una organización del Reino Unido que promueve las buenas prácticas y la mejora continua en la Industria Gráfica.

Los Indicadores Clave de Desempeño son:

- NRFT: Incorrecto a la primera.
- OEE: Efectividad Global del Equipo.
- PP: Productividad de los Operarios.
- ST: Rotación de Stock.
- Bolsa: Fallos por información deficiente en la Hoja de Ruta.
- OTIF: Realizado a tiempo y completo.
- VAPP: Valor Añadido por Persona.
- FSU: Superficie Ocupada.

LA INFORMACIÓN CLAVE DEL NEGOCIO EN UN SOLO VISTAZO.



Reino Unido (sede central)
+44 (0) 1483 740 233

España y Portugal
+34 917 242 670

Latinoamérica
+57 311 894 6290

Alemania
+49 (0) 171 301 7939

Holanda
+31 33 456 9477

Australia
+61 (0) 422 210 876

Italia
+39 05166 34901

Sudáfrica
+27 (0) 832 520 079

Escríbenos a:
optimus@optimus2020.com

www.optimus2020.com

